R I S H ²

Palestra 3 · O Gestor Digital

O negócio funcionou. O dono não saiu de dentro dele.



Rodolfo Matias · autor da Série Método RISH²

20:30

O trabalho saiu no prazo.

O cliente respondeu bem.

A conta fechou.

E amanhã, tudo de novo.

“

O negócio funcionou. O dono não saiu de dentro dele.

O Gestor Digital · Aula 0.1



Pausa o vídeo aqui. Escreve. Eu espero.

Três perguntas, uma linha cada.

1. O que só você faz?
2. O que para se você sumir por três dias?
3. O que você refaz depois dos outros?

“

O gargalo não aparece como problema. Aparece como competência.

O Gestor Digital · Aula 0.1

❶

Antes de eu dizer:

Se você só pudesse olhar um número por semana para saber como o negócio vai — qual seria? Escreva antes de eu continuar.

“

Métrica-norte: o número que responde primeiro à pergunta "como o negócio vai?".

O Gestor Digital · Aula 0.6

A Júlia e o Sérgio abrem o Painel

Júlia · estúdio de páginas

Métrica-norte: horas de entrega vendidas e ocupadas na semana.

Par: entregas com retrabalho.

Sérgio · fisioterapia

Métrica-norte: sessões realizadas na semana, em contagem, sem dado de paciente.

Par: faltas e remarcações.

“

As duas linhas juntas contam uma história que a agenda cheia escondia.

O Gestor Digital · Aula 0.6

Os três filtros da métrica-norte

1 · Muda

Quando o negócio melhora de verdade.

2 · Toda semana

Você apura sem projeto novo e sem pedir favor a ninguém.

3 · Não é faturamento

Faturamento é resultado tardio: quando cai, o que causou a queda aconteceu semanas atrás.



Pausa o vídeo aqui. Escreve. Eu espero.

A sua métrica-norte e o par dela.

1. Passe o número que você escreveu pelos três filtros.
2. Falhou em um? Troque.
3. Escreva o par de qualidade: o número que impede de "ganhar" do jeito errado.

O rito semanal: 30 minutos, toda semana

1. **O que saiu?** → o que foi entregue
2. **O que rendeu?** → o que moveu algum número
3. **Quanto gerou?** → o que entrou, ou deixou de sair
4. **Um ajuste** → com dono e data. Um. Não três.

Sem olhar a folha

❷

Quais são os três filtros?

❸

E as quatro perguntas do rito?

Ensaio · 90 s

O dia que você escolheu, na próxima semana. Trinta minutos. O número, o par, as quatro perguntas, um ajuste.

Seu compromisso para as próximas 48 horas

Toda _____, às _____, vou fazer o rito de 30 minutos — começando nesta semana.
Marque agora na agenda, com repetição.

O negócio funcionou. O dono não saiu de dentro dele.



O Gestor Digital

- O que você fez é a versão zero do Painel do Gestor.
- No livro, ele cresce em cinco áreas: pessoas e agentes de IA, processos, finanças, marketing e vendas.
- 8 sprints, 61 aulas, um plano de 13 semanas.

R$ 72 metodorish2.com.br/gestor
kit gratuito com a chave da compra · 7 dias para desistir (compra online)

RISH² Business: para não fazer sozinho

O que inclui

Uma reunião ao vivo da turma, toda semana.
A sua operação construída junto.
A plataforma inteira.
Os livros da Série Método RISH².

Condições

R$ 988 por mês.
Cancele quando quiser.
14 dias de garantia incondicional.
metodorish2.com.br

Para quem não é

Quem procura atalho, fórmula pronta ou promessa de faturamento.

Três perguntas que sempre aparecem

Sou pequeno, nem tenho equipe.

O livro começa pelo dono sozinho. A equipe pode ser de pessoas ou de agentes de IA.

Não sou bom com finanças.

O livro não substitui o seu contador: ensina a ler os números e a fazer as perguntas certas.

Não tenho tempo.

O rito tem 30 minutos. É o tempo que devolve os outros.



O negócio funcionou. E o dono — saiu de dentro dele?

Você viu construir, dar direção e governar.
Próxima palestra: o mapa inteiro — O Livro de Ouro do Método RISH².